

INTRODUÇÃO: ENCONTRO DE ECONOMIA COMPORTAMENTAL

Fernando Araújo*

“For four decades, since my time as a graduate student, I have been preoccupied by these kinds of stories about the myriad ways in which people depart from the fictional creatures that populate economic models. It has never been my point to say that there is something wrong with people; we are all just human beings—homo sapiens. Rather, the problem is with the model being used by economists, a model that replaces homo sapiens with a fictional creature called homo economicus, which I like to call an Econ for short.”

Richard H. Thaler, *Misbehaving: The Making of Behavioral Economics*



o dia 19 de Abril de 2017 a Professora Rute Saraiva e eu próprio coordenámos uma conferência sobre “Economia Comportamental” que ocupou uma manhã e uma tarde, com um total de 17 oradores de diversas proveniências académicas – a Pontifícia Universidade Católica do Paraná, o Centro de Estudos Sociais da Universidade de Coimbra, a Faculdade de Economia da Universidade do Porto, a Universidade Católica Portuguesa, o ISCTE / Instituto Universitário de Lisboa, a Faculdade de Psicologia e a Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa.

Foi uma jornada intensa, repleta de inovações e de um fértil intercâmbio de perspectivas multidisciplinares.

Os quatro artigos que se seguem – sobre a “arquitectura

* Professor Catedrático da Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa.

da escolha”, sobre os comportamentos de jogo e de especulação financeira, sobre racionalidade económica e virtude, e sobre a legiferação como meio para um fim – são uma boa amostra do nível a que chegaram as intervenções nesse dia, e do que pode esperar-se do desenvolvimento, em língua portuguesa, dos estudos nesses domínios que têm ocupado, com naturalidade, lugar de vanguarda na Ciência Económica e na Análise Económica do Direito – e consagração em Prémios Nobel da Economia.

Um dos muitos frutos desta iniciativa pioneira foi a adopção, para o ano lectivo de 2017/18, do tema “Economia Comportamental” para o Mestrado e Doutoramento em Análise Económica do Direito na FDUL, leccionado pela Professora Paula Vaz Freire e por mim mesmo, já com um ambicioso programa em 8 pontos (1- Introdução - noções básicas; 2- Conduta económica¹; 3- Bases da conduta²; 4- Economia e política de bem-estar³; 5- A História da Economia Comportamental; 6- “Direito e Economia” Comportamental⁴; 7- Críticas; 8- Conclusões), com bibliografia actualizada⁵ e perspectivas de frutificar em

¹ a) Heurística e simplificação; decisões de consumo; b) Risco, incerteza e escolha; c) A certeza e a decisão de agir; dimensão moral; d) Escolhas intertemporais; e) O processamento informativo; f) A interacção subjectiva estratégica; teoria dos jogos; g) Preferências colectivas.

² a) Cultura e evolução; b) Neuroeconomia; c) Irracionalidade.

³ a) Economia Pública Comportamental; b) Utilidade e felicidade; c) Políticas de conduta.

⁴ a) Introdução; b) A dimensão social e ética; c) Métodos empíricos; d) Desenviesamentos; e) Aplicações [1- Propriedade; 2- Responsabilidade; 3- Contrato; 4- Consumo; 5- Seguros; 6- Sociedades e Mercado Financeiro; 7- Concorrência; 8- Crime; 9- Tributação; 10- Litigância e Processo; 11- Ambiente; 12- Trabalho; 13- Família e sexo]; f) Métodos alternativos.

⁵ Abdulkadirov, Sherzod (org.) (2016), *Nudge Theory in Action*, Houndmills, Palgrave Macmillan; Altman, Morris (org.) (2006), *Handbook of Contemporary Behavioral Economics*, Armonk NY, M.E. Sharpe; Angner, Erik (2012), *A Course in Behavioral Economics*, Houndmills, Palgrave Macmillan; Camerer, Colin F., George Loewenstein & Matthew Rabin (orgs.) (2004), *Advances in Behavioral Economics*, Princeton NJ, Russell Sage / Princeton UP; Cartwright, Edward (2014), *Behavioral Economics*, 2ª ed., London, Routledge; Diamond, Peter & Hannu Vartiainen (orgs.) (2007), *Behavioral Economics and Its Applications*, Princeton NJ, Princeton UP; Frey, Bruno S. & Alois Stutzer (orgs.) (2007), *Economics and Psychology. A Promising New Cross-*

seminários e publicações abundantes.

Por outro lado, a Professora Rute Saraiva e eu próprio planeamos já a repetição, para breve, de um novo Encontro, concebido nos moldes deste de que deixo aqui registo. A fertilidade desta área temática e os desafios que ela coloca à investigação, à divulgação e à docência não nos autorizam a passividade ou a indiferença.

“A banana and an apple seem more similar than they otherwise would because we’ve agreed to call them both fruit. Things are grouped together for a reason, but, once they are grouped, their grouping causes them to seem more like each other than they otherwise would. That is, the mere act of classification reinforces stereotypes. If you want to weaken some stereotype, eliminate the classification.”

Michael Lewis, *The Undoing Project: A Friendship That Changed Our Minds*

Disciplinary Field, Cambridge MA, MIT Press; Glimcher, Paul W., Colin F. Camerer, Ernst Fehr & Russell A. Poldrack (orgs.) (2009), *Neuroeconomics. Decision Making and the Brain*, London, Academic Press; Heidl, Stefan (2016), *Philosophical Problems of Behavioural Economics*, London, Routledge; Heukelom, Floris (2014), *Behavioral Economics. A History*, Cambridge, CUP; Huettel, Scott (2014), *Behavioral Economics: When Psychology and Economics Collide*, Chantilly, The Great Courses; Ikeda, Shinsuke, Hideaki Kiyoshi Kato, Fumio Ohtake & Yoshiro Tsutsui (orgs.) (2016), *Behavioral Economics of Preferences, Choices, and Happiness*, Tokyo, Springer; Ikeda, Shinsuke, Hideaki Kiyoshi Kato, Fumio Ohtake & Yoshiro Tsutsui (orgs.) (2016b), *Behavioral Interactions, Markets, and Economic Dynamics. Topics in Behavioral Economics*, Tokyo, Springer; Just, David R. (2014), *Introduction to Behavioral Economics*, Hoboken NJ, Wiley; Loewenstein, George (2007), *Exotic Preferences. Behavioral Economics and Human Motivation*, Oxford, OUP; Mathis, Klaus (org.) (2015), *European Perspectives on Behavioural Law and Economics*, Cham, Springer; McKenzie, Richard B. (2010), *Predictably Rational? In Search of Defenses for Rational Behavior in Economics*, Heidelberg, Springer; Reuter, Martin & Christian Montag (orgs.) (2016), *Neuroeconomics*, Berlin, Springer; Shiller, Robert J. (2000), *Irrational Exuberance*, Princeton NJ, Princeton UP; Sunstein, Cass R. (2017), *Human Agency and Behavioral Economics. Nudging Fast and Slow*, Cham, Palgrave Macmillan; Thaler, Richard H. & Cass R. Sunstein (2008), *Nudge. Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness*, New Haven, Yale UP; Thaler, Richard H. (2015), *Misbehaving. The Making of Behavioral Economics*, London, W.W. Norton; Zamir, Eyal & Doron Teichman (orgs.) (2014), *Behavioral Economics and the Law*, Oxford, OUP.